



**OFFRE DE STAGE**  
**Conseiller-ère en ventes**

## Qui sommes-nous ?

Vous êtes à la recherche d'une entreprise atypique, où le port de la moustache est considéré comme un véritable art de vivre ?

**Des métiers différents qui œuvrent pour l'innovation Touristique**

Brive Tourisme Agglomération est une structure atypique, décalée et innovante.

**Atypique** par la diversité de ses activités : la Boutique, les évènements, l'accueil des journalistes, le numérique, et j'en passe... **Décalé** de par sa personnalité : un caractère bien trempé, un sens de l'accueil et de la fête... **Innovant** en menant des projets d'équipes afin de toujours se renouveler pour s'adapter aux attentes des visiteurs...

**Plusieurs entités mais des valeurs communes et partagées**

Je relais le message  
de Brive Tourisme en  
internet et en externe

J'agis librement, dans un  
cadre clair et maîtrisé

Je me montre solidaire,  
dans les victoires comme  
les difficultés

Je considère l'autre,  
avec des a priori  
positifs



## Qu'est-ce que la Boutique 100% GAILLARD ?

Au-delà d'une simple boutique, c'est plus qu'une attitude, un état d'esprit !

Au sein de cette boutique, dans un cadre atypique sur 2 étages, vous trouverez une marque basée sur les valeurs du territoire et de ses habitants.

De la conception de ses produits à leur mise en rayon, pour partager la Moustache !

## Quel poste proposons-nous ?

La Boutique recherche son ou sa futur-e stagiaire conseiller-ère en vente. Vous serez rattaché(e) au Conseiller en vente référent et vous travaillerez dans une équipe motivée et solidaire.

En tant que stagiaire, vous aurez pour mission principale d'assurer un service de qualité auprès de notre clientèle.

### Les missions principales

- Accueillir physiquement et téléphoniquement
- Participer à la tenue de la boutique : agencement, nettoyage, décoration ...
- Vendre les produits boutique
- Effectuer le merchandising & facing selon process donnés
- Effectuer les encaissements
- Assurer la promotion et la valorisation de la Marque
- Appliquer les process de fidélisation clientèle

### Les missions complémentaires

- Participer à la gestion des stocks et inventaires
- Rédiger du contenu pour les réseaux sociaux

 **Si vous en êtes ici dans votre lecture c'est que les challenges nouveaux ne vous font pas peur, alors poursuivons.** 

### Savoir-être

Vous aimez rendre service et être à l'écoute, vous êtes souriante et chaleureuse.

Votre dynamisme et votre motivation seront autant d'atouts pour ce poste tout comme votre capacité à travailler en équipe et à prendre des initiatives.

### Savoir-faire

Vous savez renseigner, accueillir et répondre aux attentes des clients. Idéalement vous savez donner un avis professionnel sur le bien-aller.

Votre aisance relationnelle sera un fort avantage, tout comme vos connaissances de la marque 100% Gaillard.

*Il y a ceux qui rêvent de rejoindre la team Gaillard et ceux qui nous envoient leur CV !*

Envoyez vite votre plus beau CV  
Accompagné d'une lettre de motivation à

[viviane.bournerie@brive-tourisme.com](mailto:viviane.bournerie@brive-tourisme.com)

#### Infos pratiques

- **Niveau de diplôme**  
Étude en vente marketing, ou similaire, Bac +2 / +3
- **Lieu de travail**  
Brive (19)
- **Type de contrat**  
Convention de stage
- **Durée de travail**  
Temps complet
- **Travail du mardi au samedi**
- **Période de stage**  
10/11/2025 au 20/12/2025 **OU**  
06/04/2026 au 29/05/2026